

Jak rozmawiać o podwyżce?

Maria Cywińska
Uniwersytet Warszawski



Czemu ludzie nie rozmawiają o podwyżce?





Co możesz stracić? Co możesz zyskać?

Jak zaplanować rozmowę?

- Czy masz inną ofertę?
- Wybierz dobry moment.
- Dostosuj się.



Jak przygotować argumenty?



A jeśli powie “nie”?



A gdy Ty jesteś szefem?

- Czy argumenty są racjonalne?
- Kiedy dana osoba miała podwyżkę?
- Czy stać Cię na jej odejście?
- Czy łatwo Ci będzie znaleźć nowego pracownika?
- Bądź przygotowany z liczb i historii.
- Nie daj się zaskoczyć, nie podejmuj decyzji od razu.
- Daj perspektywę. Nie unikaj tematu.
- Nie zrzucaj “winy” na innych.
- Nie proś o dyskrecję.

Więcej?

w podcaście Życionomia,
odc. 47 “Szefie daj hajs!”

